



AIPPL

ASSOCIAZIONE ITALIANA POSATORI PAVIMENTI IN LEGNO



PARQUET ACADEMY

i nostri partner



partner tecnici



presenta

CORSO TECNICO-FORMATIVO STRATEGIE DI COMUNICAZIONE E VENDITA DAL DISACCORDO ALL'ACCORDO

Rimini, 22 novembre 2024 – dalle ore 9:00 alle ore 18:00

Litoraneo Suite Hotel

viale Regina Elena, 22 - 47921 Rimini

marketing strategy

IL PROGRAMMA

CORSO TECNICO-FORMATIVO

STRATEGIE DI COMUNICAZIONE E VENDITA DAL DISACCORDO ALL'ACCORDO

Rimini, 22 novembre 2024 - dalle ore 9:00 alle ore 18:00

DOCENTE: DAMIANO RUGGIERI - Esperto di marketing e comunicazione

- | | |
|-----------|---|
| Ore 9:00 | Registrazione partecipanti |
| Ore 9:20 | Apertura lavori e benvenuto ai partecipanti
Pietro Belloni - Presidente AIPPL |
| Ore 9:30 | Comunicazione e strumenti on-line e off-line |
| Ore 11:00 | Pausa caffè |
| Ore 11:15 | Presentazione Azienda |
| Ore 11:35 | Gestione obiezioni e comunicazione in situazioni di disaccordo |
| Ore 12:40 | Presentazione Azienda |
| Ore 13:00 | Pranzo |
| Ore 14:30 | Presentazione Azienda |
| Ore 14:50 | Role play di vendita e comunicazione |
| Ore 16:00 | Presentazione Azienda |
| Ore 16:20 | Gli step per costruire la strategia di marketing e comunicazione |
| Ore 17:30 | Chiusura lavori |